

ARCHIK BORDEAUX – DIRECTEUR(RICE) ASSOCIÉ(E)

ARCHIK, c'est une communauté.
Exigeante, passionnée et professionnelle.

Pour nos collaborateurs, l'accent est mis sur la formation, l'accompagnement
et la montée en compétences.

Pour nos clients, l'objectif est l'entière satisfaction.

C'est pourquoi nous recrutons tous types de profils, sans parcours formaté, mais avec un sens aigu de
la relation client et une forte empathie.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons

UN(E) DIRECTEUR(RICE) ASSOCIÉ(E)

pour porter l'ouverture de l'agence et incarner la marque localement.

CONTEXTE & AMBITION

Nous structurons l'**implantation d'ARCHIK à Bordeaux**. L'équipe est en constitution et la marque dispose déjà d'un **premier ancrage sur la Côte Ouest**. Pour assurer une présence **quotidienne et dirigeante** à Bordeaux, nous recherchons un(e) **Directeur(rice) Associé(e) basé(e) sur place**.

Il s'agit d'un **rôle d'associé(e)** au sein de la structure locale, aux **côtés d'un associé déjà engagé**.

VOTRE RÔLE

Vous serez en charge du développement de la marque en local, et incarnerez ARCHIK sur Bordeaux. Vos différentes missions seront :

- **Développement d'une Business Unit :**
 - Installer le modèle d'ARCHIK sur un nouveau territoire : appliquer et adapter les méthodes et process développés et être force de proposition
 - Développer le CA de l'entité ARCHIK Bordeaux
 - Déployer et assurer la stratégie commerciale d'ARCHIK sur Bordeaux
 - Recruter et animer une équipe de négociateurs / agents commerciaux indépendants
 - Créer et animer des partenariats locaux
 - Déployer et assurer la stratégie marketing d'ARCHIK sur Bordeaux
 - Développer une communication externe et relationnelle afin de développer la notoriété d'ARCHIK
- **Gestion et animation de l'activité commerciale :**
 - Animer la prospection de biens à forte valeur architecturale
 - Former et accompagner les négociateurs sur le terrain
 - Valider les estimations des biens, ainsi que les entrées de mandats et leur mise en commercialisation
 - Assurer la qualité de service et le suivi des clients par l'intermédiaire des outils mis à disposition
 - Développer le fichier client (relationnel, communication)
 - Assurer la promotion des biens auprès du fichier client de l'agence
 - Assurer le suivi des ventes (actes notariés, délais, accompagnement lors des signatures d'actes)
 - Assurer le suivi des projets de rénovation

- **Transaction sur un secteur déterminé :**

- Prospecter des biens à forte valeur architecturale sur une zone géographique donnée
- Estimer les biens que vous prospectez ou pour lesquels l'agence est sollicitée spontanément
- Effectuer les visites de découverte des biens, conseiller les clients et mener la négociation jusqu'à la vente

VOTRE PROFIL

- Vous avez l'esprit d'entreprendre et de réelles qualités humaines
- Vous avez un goût prononcé pour l'architecture et la décoration, une sensibilité à l'Art, une bonne culture générale et une curiosité à toute épreuve
- Vous avez une très bonne connaissance de la ville, une forte implication dans celle-ci et un important réseau de relations
- Vous avez une expérience en gestion de projet, êtes polyvalent et avez des compétences transverses
- Vous faites preuve de rigueur et d'exigence
- Vous êtes un(e) manager dans l'âme, vous aimez travailler en équipe et savez faire respecter les règles en vigueur
- Vous aimez la relation client, avez le sens de la vente et de la négociation

POURQUOI ?

- Être au cœur d'un nouveau projet, rigoureux et ambitieux
- Entreprendre tout en étant accompagné
- Bénéficier d'une image et d'une communication fortes et différenciantes
- Entrer dans une communauté à l'état d'esprit positif basée sur l'humain

Vous vous reconnaissez ?

Vous souhaitez rejoindre l'aventure, et participer au développement d'ARCHIK ?

Envoyez votre candidature - CV et lettre de motivation- par mail à

recrutement@archik.fr